



Nutzen ohne zu kaufen –  
mehr Spielraum durch Leasing.

IKB Leasing. Die unternehmerische Entscheidung.

**IKB**   
Leasing



# Nutzen Sie Ihre Chancen.

Investitionen sind wichtig: um frische Impulse zu setzen und um die Konkurrenzfähigkeit weiter zu steigern. Gemeinsam mit der IKB Leasing gewinnen Sie mehr finanziellen Freiraum für neue Produkte und Dienstleistungen. Nutzen Sie Ihre Chancen!

Mit der IKB Leasing geht das. Erweitern Sie Ihren Investitionsspielraum, indem Sie

- Leasing bei der Beschaffung Ihrer Anlagegüter nutzen;
- Leasing als ideale Ergänzung Ihrer Eigenfinanzierung und der konventionellen Fremdfinanzierung einsetzen;
- Maschinen nutzen statt kaufen;
- modern und immer auf dem technologisch neuesten Stand produzieren;
- und indem Sie kostengünstig und effizient arbeiten, um so die Konkurrenz auf die Plätze zu verweisen.

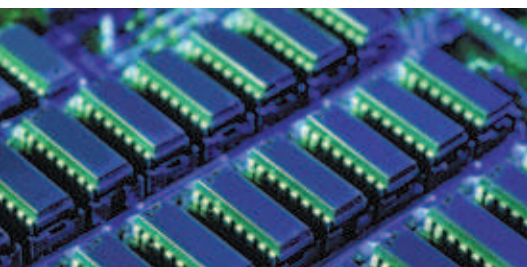
So wachsen Ihre Erträge für weiteres unternehmerisches Handeln.

Dazu braucht man erfahrene, kompetente Partner. Die IKB Leasing-Gruppe ist als Unternehmerleasinggesellschaft Ihr Partner für Investitionen.

**Mit uns können Sie die Zukunft Ihres Unternehmens aktiv gestalten. Ob Maschinen, IT-Produkte oder Automobile (LKW und PKW).**

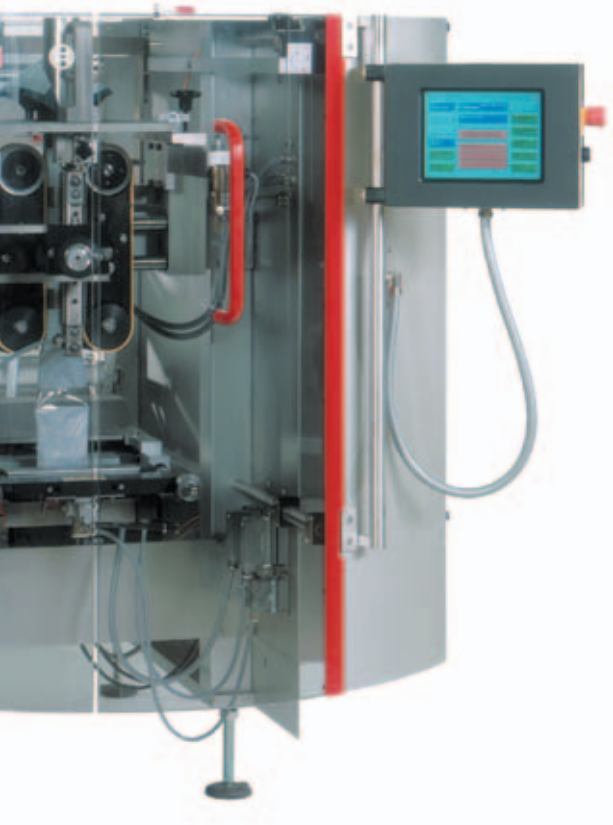
Leasing bedeutet nutzen statt kaufen. Das heißt, wir, die IKB Leasing, erwerben ein Leasingobjekt nach Ihren Wünschen und zu den von Ihnen vereinbarten Lieferungs- und Zahlungsbedingungen. Ist das Objekt geliefert, bestätigen Sie die Übernahme und die störungsfreie Funktion. Wir bezahlen die Lieferantenrechnung und der Leasingvertrag beginnt. Ganz wichtig: Besonders bei individuellen Lösungen klären wir vor der Bestellung gemeinsam mit Ihnen, ob der Lieferant seine Leistungsverpflichtungen auch einhalten kann. Das schafft doppelte Sicherheit.

Unsere Leasingentscheidungen fallen schnell und unbürokratisch. Unternehmerisch denkende Berater besprechen Ihre finanziellen Erfordernisse vor Ort und entwickeln im Gespräch mit Ihnen ein optimales Leasingkonzept. Erfahrung und Kompetenz machen uns zum Partner bei wichtigen Investitionsentscheidungen der Unternehmen. Unsere Unabhängigkeit ist der Garant für eine objektive und fundierte Beratung. Leasing mit IKB Leasing – Erfahrung und Kompetenz zahlen sich aus.



# Ein Dutzend gute Gründe für Leasing.

Investitionsgüter zu leasen heißt: kleinstmöglicher Einsatz von Mitteln mit größtmöglichem Nutzen für Ihr Unternehmen. Im Folgenden haben wir für Sie eine Liste zusammengestellt, die alle Vorteile des Leasings übersichtlich veranschaulicht.



## ■ **Kein Eigenkapitaleinsatz.**

Leasing bedeutet 100 % objektbezogene Fremdfinanzierung. Sie benötigen kein Eigenkapital, um die geplante Investition realisieren zu können.

## ■ **Verbesserung der Liquidität.**

Liquide Mittel werden nicht im Anlagevermögen gebunden. Sie schaffen sich größere Freiräume für andere Finanzierungserfordernisse.

## ■ **Erhöhung der Rentabilität.**

Das durch Leasing nicht gebundene Kapital kann rentabler im Umlaufvermögen zur Wahrnehmung von Skonti und Rabatten eingesetzt werden.

## ■ **Kein Eingriff in den Kreditspielraum.**

Die Kreditlinien bei Ihrer Hausbank bleiben voll erhalten. Ihre zur Verfügung stehenden Sicherheiten werden nicht in Anspruch genommen und stehen für anderweitige Finanzierungserfordernisse zur Verfügung.

## ■ **Keine Veränderung der Bilanzrelationen.**

Die IKB Leasing aktiviert als wirtschaftlicher Eigentümer das Objekt in der Bilanz. Sie können die Leasingraten als Kosten in der GuV in voller Höhe steuerlich wirksam absetzen.

## ■ **Leasing nach internationaler Rechnungslegung.**

Off-Balance-Finanzierungen nach IFRS oder US-GAAP. Sie haben die Flexibilität bei Ihren Entscheidungen.

■ **Feste Kosten während der Vertragslaufzeit.**

Die vereinbarte Leasingrate ist annuitätisch kalkuliert und bleibt daher über die gesamte Vertragsdauer unverändert; das schafft Ihnen eine sichere Kalkulationsbasis.

■ **Pay-as-you-earn. Nutzung gegen Miete.**

Sie können das Objekt vom ersten Tag an gegen Zahlung der monatlichen Leasingraten voll nutzen. Die Investition erwirtschaftet die Kosten „von selbst“ aus den laufenden Erträgen.

■ **Stundungseffekte bei der Einkommen- oder Körperschaftsteuer.**

Leasingverträge haben i. d. R. eine kürzere Laufzeit als die Abschreibungsdauer der dahinterstehenden Objekte. Damit entsteht erhöhter Aufwand, der zunächst zu geringeren Einkommen- oder Körperschaftsteuerzahlungen führt.

■ **Schnelle, unbürokratische und kundenorientierte Abwicklung.**

Keine Ratinggespräche, Projektpräsentationen und zusätzliche Termine beim Notar. So gewinnen Sie mehr Zeit für Ihre eigentlichen Aufgaben.

■ **Verkaufshilfe bei Altobjekten.**

Die IKB Leasing kauft und verkauft jedes Jahr einige tausend Leasingobjekte. Unser dabei erworbenes Know-how stellen wir gern auch in Ihren Dienst, wenn z. B. ein noch vorhandenes Altobjekt der Anschaffung eines neuen, leistungsfähigeren Aggregats im Wege steht.

■ **Sale-and-lease-back.**

Sie verkaufen ein Objekt aus Ihrem Anlagevermögen an die IKB Leasing und leasen es zurück. So können Sie stille Reserven mobilisieren und zusätzliche Liquidität schöpfen. Das Objekt können Sie wie gewohnt weiternutzen.



# Leasing für Ihre Investitionen.

## Maschinen- und Anlagenleasing

Unser umfassendes Know-how im Maschinen- und Anlagenleasing sichert Ihnen stets das für Ihr Unternehmen optimale Leasingkonzept. Dafür stehen wir mit unseren bedarfsorientierten Vertragsformen und -gestaltungen sowie mit attraktiven Leasingkonditionen zur Verfügung.

## IT

Ob Großrechner oder PC-Netzwerk, wir verleasen nicht nur die Hardware, sondern stehen Ihnen auch bei der Software zur Verfügung. Der Leasingvertrag „lebt“ mit Ihrer IT-Infrastruktur. Sie können die Anlage entsprechend der sich ändernden Anforderungen verkleinern, austauschen oder aufstocken.

## Autoleasing

Mit unserem Angebot machen Sie Ihr Unternehmen mobil. Ob einzelnes Fahrzeug oder Fuhrpark. Wenn Sie über einen gemischten Fuhrpark verfügen, gibt es nur einen Ansprechpartner für Sie, unabhängig von Fahrzeugtyp oder Marke. Und Sie können jederzeit wechseln, auch während der Vertragslaufzeit. Mit uns bleiben Sie flexibel.

## Service-Leasing

Lassen Sie sich von unserem Service rund um das Leasingobjekt überzeugen. Vom Fahrzeug bis zur Produktionsanlage. Zögern Sie nicht, wir sind für Sie da.



# Der Leasingvertrag.

Jedes Unternehmen hat seinen ganz besonderen Charakter, und jede Investition ist in ein spezifisches Umfeld eingebettet. Daher bieten wir Ihnen keine Standardlösungen an. Die Basis unserer weitgefächerten Lösungsvorschläge bilden verschiedene Grundvertragstypen:

- **Vollamortisationsverträge** beinhalten, dass schon zu Beginn des Vertrages das Verfahren am Vertragsende vollständig vereinbart wird. Auf Wunsch räumen wir Ihnen gern ein Kaufrecht für das Leasingobjekt ein. Oder Sie vereinbaren eine Mietverlängerungsoption, um das Objekt nach der Grundmietzeit zu niedrigeren Leasingraten weitzunutzen zu können.
- **Teilamortisationsverträge** bringen besonders beim Leasen hochwertiger und wertbeständiger Investitionsgüter Vorteile. Durch die Vereinbarung eines angemessenen Restwertes kommen Sie in den Genuss deutlich reduzierter Kosten. Sie zahlen also nur für die tatsächliche Nutzung des Objektes.
- **Kündbare Verträge** empfehlen sich immer dann, wenn das Leasingobjekt einem schnellen technischen Wandel unterliegt und ein kurzfristiger Austausch des Objektes notwendig werden kann. Durch die Möglichkeit, zu vorher festgelegten Zeitpunkten kündigen zu können, reagieren Sie flexibel auf Änderungen des Marktgeschehens und sind immer auf dem neuesten technischen Stand.
- **Strukturierte Verträge.** Ganz besonders interessant sind unsere völlig neu entwickelten strukturierten Leasingverträge, die durch folgende Elemente gekennzeichnet sind:
  - Feste monatliche Leasingraten.
  - Klar kalkulierte Restwerte.
  - Der Leasingnehmer kann das Objekt am Vertragsende zurückgeben.
  - Der Leasingnehmer kann das Objekt zu fest fixierten Bedingungen weiter leasen.
- Der Leasingnehmer kann das Leasingobjekt zu einem vorher festgelegten Termin erwerben.
- Für das gesamte Paket gibt es einen verbindlichen Konditionsrahmen.
- **Optimale Kombinationsmöglichkeiten** ergeben sich, wenn in Abhängigkeit vom Leasingobjekt, Ihrer individuellen Finanzplanung und Ihren Einsatzvorstellungen ein Leasingvertrag gestaltet wird, der durch die Variation von Laufzeit, Ratengestaltung (z. B. linear oder degressiv), Restwert, Kündigungsmöglichkeiten oder vereinbarten Optionen exakt auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten ist.
- **Operate-Leasing.** Bilanzieren Sie nach IFRS oder US-GAAP? Dann arrangieren wir gemeinsam mit Ihnen Leasingkonzepte, die sowohl den Anforderungen der internationalen Bilanzierungsregeln als auch denen des deutschen Steuerrechts entsprechen. Unsere Berater kommen jederzeit gern zu Ihnen. Sie dokumentieren Ihnen den Nutzen eines individuellen Leasingkonzepts im Vergleich zu anderen Finanzierungsformen. Anruf genügt.
- Beim **Mietkaufvertrag** wird Ihr Unternehmen wirtschaftlicher Eigentümer des Objektes. Sie können es somit in Ihrer Bilanz aktivieren. Neben den Abschreibungsbeträgen geht der in den Mieten enthaltene Zinsanteil in Ihre Erfolgsrechnung ein. Die Tilgungsbeiträge sind erfolgsneutral. Über einen **Tilgungsplan** geben wir Ihnen an, welche Beträge im jeweiligen Wirtschaftsjahr als erfolgsneutral und welche als Betriebsausgaben anzusetzen sind. Die Umsatzsteuer auf die gesamte Mietforderung wird bei Vertragsbeginn in einer Summe fällig und kann von Ihnen als Vorsteuer in voller Höhe geltend gemacht werden. Der Vorteil der vollen Investitionsfinanzierung bleibt Ihnen beim Mietkauf erhalten. Ebenso wird Ihre Liquidität geschont, und die Kreditlinien bleiben weiter offen. Mit Zahlung der letzten Mietkaufrate geht das Eigentum auch juristisch an Sie über.

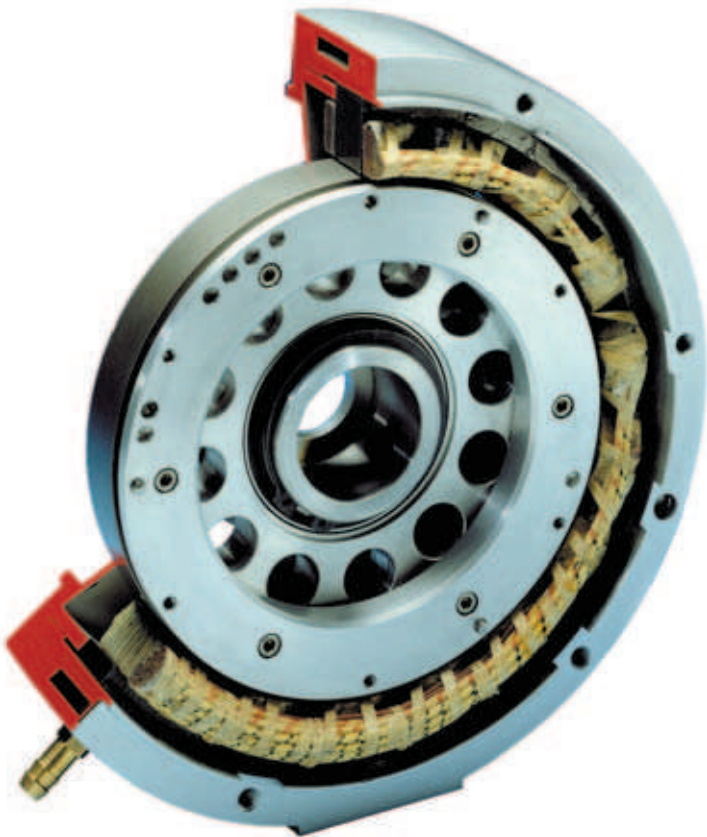
# Die Leasingraten.

Die Höhe der Leasingraten hängt von mehreren Faktoren ab. Zum Beispiel von den Bewegungen des Kapitalmarktes und den Möglichkeiten der Kapitalbeschaffung.

Unter Ausnutzung aller modernen Finanzierungsinstrumente können wir Ihnen auf Basis optimierter Refinanzierung schon bei mittleren Investitionsvolumina äußerst attraktive Konditionen anbieten.

Als erste Mobilienleasinggesellschaft in Deutschland haben wir Mittel eines Globaldarlehens der Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW) unseren mittelständischen Leasingnehmern als öffentliche Förderung über reduzierte Leasingraten zur Verfügung gestellt. Wir wollen diese Maßnahme im Rahmen der uns zur Verfügung stehenden Möglichkeiten weiterentwickeln und intensivieren.

Ein weiterer wichtiger Einflussfaktor auf die Höhe der Leasingraten ist bei Teilamortisationsverträgen die Restwertgestaltung. Sie orientiert sich am Marktwert des Objektes. Besonders bei sehr werthaltigen Investitionsgütern kann eine regelmäßige Wartung zu einem höheren Restwert und somit zu noch attraktiveren Leasingraten führen. Während der Vertragslaufzeit zahlen Sie nur für den wirtschaftlichen Verschleiß des Objektes; die Verwertung des Leasinggegenstandes und Realisierung des Restwertes übernehmen wir. Natürlich lässt sich auch durch die Gestaltung der Zahlungsweise die Höhe der Leasingraten Ihren Wünschen entsprechend beeinflussen. Grundsätzlich gibt es dafür vier verschiedene Modelle:



**Linear**, das bedeutet gleichbleibende Leasingraten über die gesamte Laufzeit des Leasingvertrages. Sie haben so eine klare Übersicht über Ihre Zahlungsverpflichtungen während der gesamten Vertragszeit. Damit schaffen Sie die Grundlage für langfristige Planungssicherheit.

Das **progressive Modell** bietet niedrige Leasingraten am Anfang der Laufzeit, die zu bestimmten Zeitpunkten erhöht werden, also während der Laufzeit steigen. Diese Ratengestaltung empfiehlt sich bei der Gründung von Tochtergesellschaften oder anderen gemeinsam ins Leben gerufenen Projektunternehmungen. Diese können ihre Aktivitäten aufnehmen und werden erst mit wachsendem Geschäftsumfang und Anlagenutzung mit den Aufwendungen der Investitionen belastet. Auf diesem Wege können Sie gerade bei neu in Angriff genommenen Geschäftsfeldern häufig anfallende Anlaufverluste besser im Griff halten.

Das **degressive Modell** startet bei Beginn der Laufzeit mit höheren Raten, die zu vorher vereinbarten Zeitpunkten gesenkt werden und im Zeitablauf abnehmen. Optimal für intensiv genutzte Investitionsgüter, wenn die Ertragslage Ihres Unternehmens im Jahr der Investition und auch in den unmittelbar darauffolgenden Jahren besonders gut ist. Dann können höhere Aufwendungen genutzt werden, um die Steuerlast Ihres Unternehmens zu senken. Außerdem reduzieren sich Ihre Zahlungen in den späteren Jahren, die auch planerisch noch nicht exakt gefasst werden können. Das schafft zusätzliche Sicherheit.

Bei sogenannten **Saisonraten** zahlen Sie die Leasingraten nur in bestimmten, vorher vereinbarten Zahlungsintervallen. Dazwischen liegen mietfreie Phasen. Saisonraten können wir vereinbaren, wenn Ihre Leasingobjekte nur zu bestimmten, fest vorgesehenen Zeiten einsetzbar sind. Sie zahlen die Leasingraten dann, wenn Sie Erträge erwirtschaften und nicht während der Standzeiten.

# IKB Leasing – Die Leasinggesellschaft für Ihr internationales Engagement.

Genauso wie Investoren im Inland erwarten deutsche Exporteure oder internationale Investoren für ihre Auslandsaktivitäten exzellente Leasingangebote, die ihre geschäftlichen Zielsetzungen nachhaltig fördern. Leasing trifft dabei in jedem einzelnen Land auf die unterschiedlichsten Rechts- und Steuersysteme, deren genaue Kenntnis unabdingbare Voraussetzung für die Planung und den reibungslosen Verlauf einer Investition sind.

„All business is local.“

Mit dieser Grundüberzeugung sind wir in vielen Ländern mit eigenen Leasinggesellschaften vertreten.

Neben Deutschland finden Sie uns in den Ländern Frankreich, Österreich, Polen, Rumänien, Russland, Tschechien, der Slowakei und in Ungarn. Und nicht nur in Deutschland gehören wir inzwischen zu den führenden Maschinenleasingunternehmen. Zusätzlich zu unseren Leasingverträgen bieten wir in einigen Ländern auch Kreditfinanzierungen an.

Als Absatzfinanzier begleiten wir unsere deutschen und ausländischen Partner aus der Industrie mit attraktiven und innovativen Leasingkonzeptionen und unterstützen sie dabei, auch ehrgeizige Vertriebsziele in den einzelnen Ländern zu realisieren.



Darüber hinaus stehen wir deutschen und internationalen Investoren natürlich auch bei ihren eigenen Aktivitäten mit unserem Leasingangebot zur Verfügung, wobei wir in unseren Leasingentscheidungen i. d. R. auf die jeweilige Investition abstellen und nicht auf die internationale Muttergesellschaft reflektieren. **Ob Produktionsverlagerung oder Aufbau weiterer Fertigungsstätten – wir sind für Sie da.** Mit Leasingmodellen nach den jeweiligen nationalen Bestimmungen und auf Wunsch auch so konzeptioniert, dass sie internationalen Rechnungslegungsvorschriften entsprechen.

Besonders erfreulich entwickelt sich darüber hinaus auch die Zusammenarbeit mit echten Domestic-Unternehmen in den einzelnen Ländern. So stellen wir nicht ohne Stolz fest, dass zum Teil schon über die Hälfte unserer Leasingnehmer der jeweiligen Nation originär angehören. Wir sehen dies als Zeichen für die breite Akzeptanz, die wir durch unsere Aktivitäten bereits gewinnen konnten.

Die überaus erfreuliche Entwicklung unserer Auslandsgesellschaften, die politischen und wirtschaftlichen Veränderungen in Mittel- und Osteuropa und der Wunsch unserer Vertriebspartner treiben uns an, unsere Aktivitäten im Ausland noch weiter zu intensivieren. Daher erweitern wir in vielen Ländern unser Geschäftsstellennetz, um unsere Partner aus noch größerer Nähe betreuen zu können.

An allen unseren Standorten finden Sie top Know-how, kundenorientiertes Vorgehen, konzentrierte Kommunikation und kurze Entscheidungswege. Unsere Leasingberater begleiten Sie von der frühen Angebotsphase bis zum Abschluss der Transaktion und stehen Ihnen während der gesamten Zeit der Vertragsabwicklung zur Seite. Versprochen.

Darüber hinaus haben wir in zahlreichen weiteren Ländern erstklassige Leasingpartner, sodass es sich immer lohnt, uns bei Auslandsaktivitäten anzusprechen.

- **Deutschland**
- **Frankreich**
- **Österreich**
- **Polen**
- **Rumänien**
- **Russland**
- **Slowakei**
- **Tschechien**
- **Ungarn**



# Steigern Sie Umsatz- und Ertragskraft Ihres Unternehmens.

Für die meisten Hersteller und Händler von Investitionsgütern ist Leasing inzwischen eine unverzichtbare Verkaufshilfe geworden. Mit dem richtigen Partner lässt sich die Effizienz dieses Verkaufsinstruments steigern. Deshalb heißt das entscheidende Argument in vielen Verkaufsgesprächen immer häufiger: IKB Leasing.

Unsere Berater unterstützen Ihre Verkaufsgespräche durch maßgeschneiderte Leasingkonzepte und stehen Ihnen auch gern für gemeinsame Kundengespräche zur Verfügung. Der Leasingrate steht der Nutzen aus dem Objekt gegenüber – der Anschaffungspreis tritt in den Hintergrund.

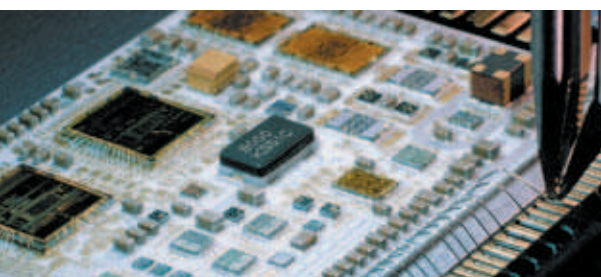
Same-Name-Leasing (mit oder ohne Beteiligung), Geschäftsbesorgung, Vertragsmanagement oder Vertragsübernahme – Optionen, die überdacht sein wollen. Partnerschaften auf Augenhöhe. Wenn die allgemeinen Rahmenbedingungen und das zu erwartende Leasingvolumen es zulassen und Sie „eigenes“ Leasinggeschäft betreiben wollen. Wir liefern Leasing-Know-how, Kapital, Diskretion und jahrzehntelange Erfahrung, Sie optimieren den Absatz Ihrer Produkte durch den Einsatz „eigener“ Leasingaktivitäten. Die Alternative für den gehobenen Mittelstand.

Ihr Vertrieb bietet Ihren Kunden zusammen mit dem Produkt gleichzeitig auch die Lösung der Finanzierungsfrage mit der IKB Leasing an. Das bedeutet für den Vertrieb eine Erweiterung des eigenen Dienstleistungsangebots und eröffnet damit neue Absatzchancen.

Hat Ihr Kunde unseren Leasingvertrag unterzeichnet, so bedeutet das für Sie: Verkauf an die IKB Leasing. Sie können also in voller Höhe an die IKB Leasing fakturieren und erhalten sofort den Rechnungsbetrag. Das ist ein sicheres, risikoloses Verkaufsgeschäft und steigert den Umsatz.

Ihr Vertriebsleasingprogramm entwickeln wir mit Ihnen gemeinsam, abgestellt auf Ihre Produkte und Zielgruppen. Nur so entstehen marktgerechte Angebote, die Ihre Kundenbeziehungen noch weiter verbessern. Die Garantie- und Serviceansprüche belassen wir grundsätzlich beim Leasingnehmer.

Die Vertragslaufzeit richtet sich nach der wirtschaftlichen Einsatzdauer der Leasingobjekte. Den Absatz von Neugeräten können Sie aber auch während eines bestehenden Vertrages steigern, denn der Leasingnehmer kann bei Bedarf auf neue, leistungsfähigere Systeme umsteigen.



# Kompetenz hat einen Namen: IKB Leasing.

Die IKB Leasing ist ein dynamisches Unternehmen, das sich durch Kompetenz und Flexibilität einen Namen gemacht hat.

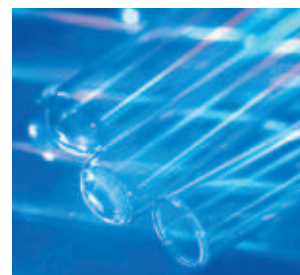
Wir sind erfolgsorientiert und aufgrund unserer äußerst kundenorientierten Unternehmensphilosophie zu einer der größten deutschen Leasinggesellschaften herangewachsen. Auch im Ausland sind wir bereits nach kurzer Zeit in einigen Ländern zu einer unübersehbaren Größe geworden. Ziel ist es, auch dort den Erfolgskurs gemeinsam mit unseren Kunden und Partnern beizubehalten und unsere Aktivitäten weiter auszubauen.

Unsere Leasingberater denken unternehmerisch. Sie entwickeln gemeinsam mit Ihnen ein maßgeschneidertes Leasingkonzept, ganz auf Ihre Bedürfnisse ausgerichtet. Durch den ständigen Kontakt mit Herstellern und Investoren, und nicht zuletzt durch intensive und aufschlussreiche

Dialoge anlässlich unserer Foren auf den großen Industriemessen, kennen wir die Produkte von heute und morgen. In unseren Branchenanalysen und Konjunkturbarometern geben wir unsere Einschätzung über die Entwicklung wichtiger Zweige unserer Volkswirtschaft wieder.

Mit gezielten und umfassenden Weiterbildungsmaßnahmen sorgen wir dafür, dass auch unsere Mitarbeiter in steuerlichen, juristischen und betriebswirtschaftlichen Fragen – national wie international – immer auf dem neuesten Stand sind.

Unsere hochmoderne IT-Infrastruktur und eine optimierte Ablauforganisation sichern eine zügige, reibungslose und kostenbewusste Abwicklung aller Leasingengagements. Sie haben nur einen Ansprechpartner, der Sie in allen Fragen des Leasing betreut. Und das Wichtigste: Wir hören unseren Kunden zu und lernen daraus, wie wir unser Angebot immer wieder den Bedürfnissen unserer Partner anpassen können.  
IKB Leasing – Partner der Unternehmen.



# So weit, so gut.

Wenn Sie unsere Broschüre gelesen haben, können Sie sich jetzt ein recht umfassendes Bild von unseren Unternehmensleistungen machen. In einem persönlichen Gespräch haben Sie die Möglichkeit, uns noch besser kennen zu lernen. Rufen Sie uns einfach an und vereinbaren Sie einen Termin. Wir sind bestimmt in Ihrer Nähe.

## **IKB Leasing GmbH**

Gertrudenstraße 2  
20095 Hamburg  
Telefon: +49 40 23626-0  
Telefax: +49 40 23626-5278  
Zentrale@ikb-leasing.de

### **Geschäftsstelle Berlin**

Friedrichstraße 1-3  
15537 Erkner  
Telefon: +49 33 62 79 98-0  
Telefax: +49 33 62 79 98-38 09  
Gs.Berlin@ikb-leasing.de

### **Geschäftsstelle Düsseldorf**

Wilhelm-Böttkes-Straße 1  
40474 Düsseldorf  
Telefon: +49 211 82 21-12  
Telefax: +49 211 82 21-39 79  
Gs.Duesseldorf@ikb-leasing.de

### **Geschäftsstelle Frankfurt**

Eschersheimer Landstraße 121-123  
60322 Frankfurt  
Telefon: +49 69 7 95 99-59 60  
Telefax: +49 69 7 95 99-38 69  
Gs.Frankfurt@ikb-leasing.de

### **Geschäftsstelle Hamburg**

Gertrudenstraße 2  
20095 Hamburg  
Telefon: +49 40 2 36 26-0  
Telefax: +49 40 2 36 26-38 25  
Gs.Hamburg@ikb-leasing.de

### **Geschäftsstelle Hamm**

Alte Salzstraße 20  
59069 Hamm  
Telefon: +49 2385 9 22 33-0  
Telefax: +49 2385 9 22 33-17 99  
Gs.Hamm@ikb-leasing.de

### **Geschäftsstelle Hannover**

Rathenaustraße 16  
30159 Hannover  
Telefon: +49 511 35 39 72-0  
Telefax: +49 511 35 39 72-38 50  
Gs.Hannover@ikb-leasing.de

### **Geschäftsstelle Leipzig**

Käthe-Kollwitz-Straße 84  
04109 Leipzig  
Telefon: +49 341 4 84 08-59 40  
Telefax: +49 341 4 84 08-38 39  
Gs.Leipzig@ikb-leasing.de

### **Geschäftsstelle München**

Seidlstraße 27  
80335 München  
Telefon: +49 89 5 45 12-98 10  
Telefax: +49 89 5 45 12-38 88  
Gs.Muenchen@ikb-leasing.de

### **Geschäftsstelle Nürnberg**

Lina-Ammon-Straße 30  
90471 Nürnberg  
Telefon: +49 911 52 75 56-0  
Telefax: +49 911 52 75 56-19 99  
Gs.Nuernberg@ikb-leasing.de

### **Geschäftsstelle Rottweil**

Grundstraße 1  
78628 Rottweil  
Telefon: +49 741 17 52 62-0  
Telefax: +49 741 17 52 62-25  
Gs.Rottweil@ikb-leasing.de

### **Geschäftsstelle Siegen-Olpe**

Martinstraße 25  
57462 Olpe  
Telefon: +49 2761 83 50-0  
Telefax: +49 2761 83 50-12 89  
Gs.Olpe@ikb-leasing.de

### **Geschäftsstelle Stuttgart**

Löffelstraße 4  
70597 Stuttgart  
Telefon: +49 711 2 23 05-59 70  
Telefax: +49 711 2 23 05-38 79  
Gs.Stuttgart@ikb-leasing.de

### **Geschäftsstelle Walldorf**

Altrottstraße 34 a  
69190 Walldorf  
Telefon: +49 6227 35 80 88-0  
Telefax: +49 6227 35 80 88-38 66  
Gs.Walldorf@ikb-leasing.de

### **IKB Leasing Austria GmbH**

Zaunergasse 4-6/4. Stock  
1030 Wien  
Österreich  
Telefon: +43 662 90 85 09  
Telefax: +43 662 90 85 09 50  
info@ikb-leasing.at

### **IKB Leasing ČR s.r.o.**

Prosecká 851/64  
190 00 Praha 9  
Tschechien  
Telefon: +420 222 92 94 00  
Telefax: +420 222 92 94 90  
info@ikb-leasing.cz

### **IKB Leasing France s.a.r.l.**

Parc International d'Entreprises  
2, boulevard Michael Faraday  
Serris  
77716 Marne la Vallée Cedex 4  
Frankreich  
Telefon: +33 1 60 42 80 51  
Telefax: +33 1 60 42 80 83  
contact@ikb-leasing.fr

### **IKB Pénzügyi Lízing Zrt.**

**IKB Leasing Kft.**  
1027 Budapest  
Kapás u. 6-12  
Ungarn  
Tel.-Zentral +36 1 393 55 00  
Fax-Zentral +36 1 393 55 30  
info@ikb-leasing.hu

### **IKB Leasing Polska Sp. z o.o.**

Plac Andersa 3  
61-894 Poznań  
Polen  
Telefon: +48 61 846 03 10  
Telefax: +48 61 846 03 29  
infopoznan@ikb-leasing.pl

### **IKB Leasing SR, s.r.o.**

Lakeside Park  
Tomášikova 34  
83104 Bratislava  
Slowakei  
Telefon: +421 2 49 11 27 00  
Telefax: +421 2 49 11 27 10  
info@ikb-leasing.sk

### **IKB Leasing SRL**

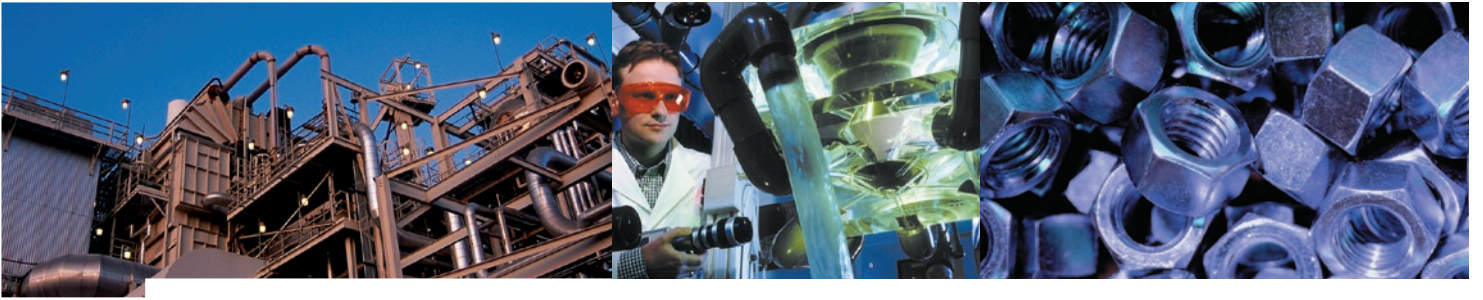
**IKB Leasing Finance IFN SA**  
Str. Grigore Alexandrescu Nr.16-20, Et. 5  
Sector 1  
010626 Bucuresti  
Rumänien  
Telefon: +40 21 308 73 00  
Telefax: +40 21 308 73 90  
info@ikb-leasing.ro

### **ZAO IKB Leasing**

Ul. Butyrskiy Val 68/70  
Gebäude 1  
127055 Moskau  
Russische Föderation  
Telefon: +7 495 651-68 20  
Telefax: +7 495 651-68 21  
sergey.ivanov@ikb-leasing.ru

[www.ikb-leasing.com](http://www.ikb-leasing.com)





[www.ikb-leasing.com](http://www.ikb-leasing.com)